

## Forte progression commerciale au premier semestre 2018

- 89% de croissance du nombre de traitements
- Doublement des revenus récurrents<sup>1</sup> : +87% vs1H'17
  - 0,9M€ de vente : +15% vs1H'17
- Ventes aux clients hors Groupe en croissance de 61%
- Recherche de financement de l'ordre de 4 M€ dans les 6 prochains mois

**Malakoff – 16 juillet 2018 – THERACLION** (Euronext Growth, FR0010120402 – ALTHE, éligible au dispositif PEA-PME), société spécialisée dans l'équipement médical innovant dédié à l'échothérapie, annonce aujourd'hui ses ventes pour le premier semestre 2018, clos au 30 juin 2018.

David Caumartin, Directeur Général de Theraclion, déclare : « *Theraclion poursuit le développement de sa base installée d'équipements Echopulse et a enregistré les ventes à des clients hors Groupe de 3 systèmes au premier semestre 2018. Le développement de la base installée explique la croissance du chiffre d'affaires récurrent issu de la vente de consommables et de services qui double sur la période. Près de 500 traitements ont été réalisés au premier semestre 2018, soit près du double en comparaison du premier semestre de l'année dernière, ce qui témoigne de l'adoption croissante de notre solution d'échothérapie et ouvre des perspectives de développement très prometteuses dans de nouvelles indications comme les pathologies veineuses.* »

### Croissance des ventes aux clients hors Groupe : + 61%

Conformément à l'évolution du périmètre comptable de la présentation des comptes de Theraclion décidée en 2017, les chiffres publiés ce jour sont ceux de l'entité légale Theraclion SA. Ils ne consolident pas les contributions des sociétés Theraclion APAC Ltd (Hong Kong) et Theraclion China Co., Ltd. (Shenzhen). Les ventes vers ces filiales sont comptabilisées comme des ventes à des tiers. L'addition des ventes de Theraclion SA et de ses filiales vers des tiers se seraient élevées à 899 K€, en hausse de 61% par rapport aux 559 K€ de 2017.

Les ventes de la société Theraclion SA seule s'élève à 862 K€, en hausse de 15% sur un an.

Les 653 K€ de chiffre d'affaires équipement du premier semestre 2018 correspondent aux ventes de trois machines Echopulse : une en Espagne, une en France et une en Corée du Sud via la filiale Theraclion de Hong Kong non consolidée. Au premier semestre 2017, Theraclion avait vendu trois systèmes dont l'un à sa filiale de Hong Kong qui en est toujours propriétaire et le facture au traitement.

Les locations d'équipement progressent par rapport au premier semestre 2017 du fait d'un contrat de location d'un système de recherche vétérinaire aux Etats-Unis.

La vente de consommables progresse de 54% en ligne avec l'augmentation du nombre de traitements

---

<sup>1</sup> Somme des ventes de consommables et de services

<sup>2</sup> Les chiffres du Groupe Theraclion qui comprend Theraclion SA, sa filiale Theraclion APAC détenue à 100% et la co-entreprise chinoise détenue à 55% sont non audités.

en routine clinique de 68%, ce qui illustre l'adoption croissante de l'échothérapie.

Enfin, l'augmentation des ventes de services de 142% traduit la souscription de contrats de maintenance des systèmes qui sortent de la période de garantie. Au total les revenus récurrents - consommables et services de maintenance - doublent par rapport au premier semestre 2017.

K€	2018	2017	% vs 2017
Ventes équipements <sup>3</sup>	653	656	+0%
Locations d'équipements	72	24	+202%
Ventes de consommables (a)	70	46	+54%
Ventes de services (b)	67	28	+142%
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>862</b>	<b>753</b>	<b>+15%</b>
Dont CA Externe :	680	549	+24%
Dont CA vers Filiales :	183	204	-11%
CA auprès de tiers réalisé par les filiales <sup>4</sup>	220	11	+1962%
<b>CA Externe Theraclion SA + Filiales<sup>5</sup></b>	<b>899</b>	<b>559</b>	<b>+61%</b>
(a)+(b) Revenues récurrents	137	73	+87%

#### Croissance du nombre de traitements : + 89%

Le nombre total de traitements progresse de 89% au premier semestre.

Le nombre de traitements en routine clinique (c'est-à-dire les traitements menés en dehors d'une étude clinique sponsorisée par Theraclion) progresse quant à lui de 68% : plusieurs sites de référence en Allemagne, Espagne et Hong Kong ont basculé vers l'échothérapie comme méthode efficace et élégante de traitement. La technique est également pour eux un important différenciateur marketing.

La forte croissance des traitements dans des études sponsorisés est due à la réalisation d'une étude sur le traitement des varices en Autriche et à l'accélération du recrutement dans l'essai multicentrique aux Etats-Unis sur le traitement du fibroadénome, dernière étape avant l'accession à ce marché gigantesque.

	juin-18	juin-17	Evolution	% Evolution
Thyroïde	327	168	159	95%
Sein	81	63	18	29%
Veines	36		36	NA
Autre	3	6	-3	-50%
<b>TOTAL</b>	<b>447</b>	<b>237</b>	<b>210</b>	<b>89%</b>
Nombre de traitements hors études sponsorisées	371	221	150	68%

<sup>3</sup> Ces ventes de matériel comportent une clause de retour dans un délai de 12 mois. Cette pratique est couramment employée par Theraclion afin de faciliter l'adoption de sa technologie innovante. A ce jour, aucun client n'a exercé cette clause.

<sup>4</sup> Les chiffres du Groupe Theraclion qui comprend Theraclion SA, sa filiale Theraclion APAC détenue à 100% et la co-entreprise chinoise détenue à 55% sont non audités.

<sup>5</sup> Les chiffres du Groupe Theraclion qui comprend Theraclion SA, sa filiale Theraclion APAC détenue à 100% et la co-entreprise chinoise détenue à 55% sont non audités.

## **Finalisation le 5 juin 2018 de l'étude sur le traitement des varices par échothérapie**

### Résultats intermédiaires : sécurité et efficacité

L'étude a été menée par le Docteur Alfred Obermayer chirurgien vasculaire à l'Hôpital St. Joseph de Vienne et Directeur de l'Institut Karl Landsteiner pour la phlébologie fonctionnelle à Melk qui déclare : *« Nous sommes satisfaits des résultats cliniques. Nous avons pratiqué l'échothérapie sur des patients qui avaient déjà été traités par d'autres techniques, et ce sans succès. Les résultats encourageants que nous avons connus avec l'échothérapie, nous laissent penser que nous avons identifié une alternative pertinente aux solutions actuelles. »*

### Avantages de l'échothérapie sur les méthodes existantes

Les méthodes existantes, même si certaines sont peu invasives comportent des inconvénients, essentiellement liés au fait qu'elles nécessitent de pratiquer des incisions : un bloc chirurgical stérile ainsi qu'une anesthésie – voire une anesthésie générale – sont obligatoires. Ces actes sont délicats à réaliser, une grande expérience chirurgicale est requise, ce qui les rend extrêmement dépendants de l'expérience des opérateurs. Des effets secondaires comme la pigmentation, l'inflammation, les dommages aux nerfs ou l'induration sont également parfois observés. Le patient qui vient d'être traité n'est absolument pas autonome et requiert une assistance post-opératoire. Autant d'inconvénients dont s'exonère l'échothérapie. Cette technique a le potentiel pour répondre aux insuffisances des méthodes existantes.

Le Docteur Michel Nuta, Chief Medical Officer et Vice-Président Veines de Theraclion, ajoute : *“les résultats intermédiaires sont en ligne avec nos attentes. Compte tenu des patients traités qui avaient majoritairement subi des récurrences après un traitement initial avec des méthodes traditionnelles, nous sommes très confiants des bénéfices et de l'efficacité de cette nouvelle technique. »*

### Le traitement des varices par échothérapie représente un marché gigantesque rapidement accessible

Les coûts de santé liés au traitement des varices sont de 9 milliards de dollars par an. Ce chiffre exclu le traitement de la télangiectasie, ou ce qu'on appelle les varicosités. Le marché des dispositifs médicaux veineux dans ce budget a augmenté de 12% par an au cours des 10 dernières années, passant d'environ 160 millions de dollars à plus de 500 millions de dollars grâce à l'adoption rapide de méthodes mini-invasives telles que la radiofréquence et le laser.

Les leaders d'opinion du monde de la phlébologie ont constaté que leurs patients sont de plus en plus décideurs sur les choix alternatifs de traitements dont ils peuvent bénéficier. Une solution totalement non invasive comme l'échothérapie aura incontestablement leur faveur. Les techniques mini-invasives ont ouvert la voie à un remboursement sur certains marchés. Sur d'autres même parmi les plus grands, les patients optent le plus souvent pour un paiement de leur poche pour éviter une chirurgie envahissante.

*« Notre plan pour le marquage CE et la soumission FDA seront bientôt divulgués. Nous avons concentré*

*nos efforts de recherche, développement et études cliniques pour transformer cet énorme marché. Nous allons l'adresser en répondant à des besoins médicaux non satisfaits et en tirant de nombreux avantages de notre technologie d'échothérapie. Nous apportons une approche révolutionnaire non invasive, précise et sûre qui répond aux lacunes des options actuelles. L'ensemble du projet semble extrêmement prometteur "* déclare David Caumartin.

### **Evolution de la trésorerie et continuité d'exploitation**

En juin 2018, Theraclion a mis en place un financement par émission de 120 bons de souscription d'actions remboursables (BSAR) répartis en 12 tranches mensuelles égales pour un montant total de 3,6 M€ assuré par NICE & GREEN, société spécialisée dans la fourniture de solutions de financements adaptés aux sociétés cotés.

Par ailleurs, Theraclion vient d'obtenir l'approbation d'un financement de 1,7 M€ sur 3 ans dans le cadre d'un projet Eurostar qui vise à développer la première machine HIFU commercialisable destinée au traitement du cancer.

Au 30 juin 2018, la trésorerie disponible de Theraclion s'élève à 1,5 millions d'euros. Compte tenu de ses perspectives de ventes (y compris celles issues de commandes reçues) et au regard de ses cash-flow prévisionnels, la Société a procédé à une revue spécifique de son risque de liquidité et a mis en œuvre des actions pour assurer la continuité d'exploitation jusqu'au 30 juin 2019. A cet égard, elle étudie actuellement plusieurs options de financement au cours du second semestre 2018 d'un montant de l'ordre de 4M€.

### **À propos de Theraclion**

Theraclion est une société française spécialisée dans l'équipement médical de haute technologie utilisant les ultrasons thérapeutiques. S'appuyant sur les technologies les plus avancées, Theraclion conçoit et commercialise une solution innovante d'échothérapie, l'Echopulse®, qui permet le traitement des tumeurs par Ultrasons Focalisés sous guidage échographique. Theraclion est certifiée ISO 13 485 et a reçu le marquage CE pour l'ablation non invasive des adénofibromes du sein et des nodules thyroïdiens. Localisée à Malakoff, près de Paris, Theraclion rassemble une équipe de 34 personnes dont 50% sont dédiées à la R&D et aux essais cliniques.

Pour plus d'information, n'hésitez pas à vous rendre sur le site internet de Theraclion : [www.theraclion.com](http://www.theraclion.com)

**Theraclion est coté sur Alternext Paris**  
**Éligible au dispositif PEA-PME**  
**Mnémonique : ALTHE – Code ISIN : FR0010120402**



### **Contacts :**

**Theraclion**  
David Caumartin  
Directeur Général  
Tél. : +33 (0)1 55 48 90 70  
[david.caumartin@theraclion.com](mailto:david.caumartin@theraclion.com)