

THERACLION PRÉSENTE SES RÉSULTATS ANNUELS 2025 ET PRÉCISE SES PERSPECTIVES DE DÉVELOPPEMENT

Malakoff, le 16 avril 2026, à 18h00 - THERACLION (ISIN: FR0010120402; Mnemo: ALTHE), société innovante développant le Sonovein®, une plateforme robotique pour la thérapie non invasive des varices par ultrasons focalisés de haute intensité (HIFU), publie aujourd'hui ses résultats financiers 2025 et fait un point d'étape sur ses avancées stratégiques et perspectives 2026.

Martin Deterre, Directeur Général de Theraclion, déclare : « L'exercice 2025 a constitué une étape décisive pour Theraclion. Il a confirmé que notre technologie est aujourd'hui une réalité clinique et commerciale, reposant sur des fondations réglementaires, industrielles et commerciales solides. En 2026, nous entrons dans une nouvelle phase de développement, résolument tournée vers l'accélération commerciale. La dynamique est engagée, comme en témoignent les signatures de cinq nouveaux contrats au cours des cinq derniers mois et l'intérêt croissant des centres de soins. Nous espérons par ailleurs aux environs de l'été 2026 l'approbation de notre dispositif Sonovein® par la FDA, étape clé pour déployer notre stratégie aux États-Unis.

Parallèlement, nous continuerons à déployer notre modèle commercial par PPU (Pay-Per-Use), qui a déjà démontré son efficacité en Europe et en dehors, en élargissant notre présence sur les marchés porteurs, via la consolidation de notre réseau de distributeurs locaux.

L'accélération commerciale que nous visons implique des investissements ciblés et maîtrisés afin de transformer nos opportunités en résultats concrets. Notre objectif est de devenir un acteur incontournable de notre secteur avec rigueur et ambition. »

L'année 2025 a permis à Theraclion de lever trois verrous structurants, posant les fondations pour la montée en puissance 2026 :

- **Levée du verrou clinique** : efficacité du Sonovein® validée par l'étude pivotale FDA, complétée par de nouvelles publications scientifiques majeures ;
- **Levée du verrou réglementaire** : franchissement de jalons réglementaires importants aux États-Unis, en Europe et en Chine ;
- **Levée du verrou commercial** : confirmation de l'adoption du modèle économique "Pay-per-Use" (PPU) désormais prêt à être déployé à plus grande échelle

Un triplé réglementaire stratégique : États-Unis, Europe, Chine

Le dossier d'autorisation du Sonovein® a été déposé aux États-Unis en décembre 2025 auprès de la FDA via la procédure *De Novo*, après une étude pivot démontrant une efficacité de 96,8 %. Les échanges avec la FDA sont en cours, avec une décision attendue pour les environs de l'été 2026.



En parallèle, les préparatifs pour l'obtention d'un code de remboursement (CPT) avancent significativement.

En Europe, le marquage CE a été obtenu en septembre 2025 sous la nouvelle réglementation MDR. Cette certification, combinée aux résultats de l'essai pivot, accélère la commercialisation du Sonovein® en Europe et sur les autres marchés concernés. Elle permet également une intégration plus rapide des évolutions du produit et en facilite l'adoption par les utilisateurs.

En Chine, les tests techniques (norme GB 9706.1-2020) ont été validés, ouvrant la voie à un marché à fort potentiel. Des discussions sont en cours avec l'autorité réglementaire NMPA pour une soumission officielle via la coentreprise Theraclion China basée à Shenzhen.

Une adoption confirmée du modèle *Pay per Use*

En 2025, Theraclion a confirmé l'adoption du modèle Pay-per-Use (PPU), particulièrement apprécié des centres de soin. Ce modèle, basé sur une utilisation avec un minimum de consommables, facilite l'adoption par les centres de soins et favorise la croissance des revenus récurrents.

Cette dynamique s'est traduite par :

- une hausse de 30% des revenus récurrents liés aux centres en PPU et aux consommables,
- une progression de 20% du nombre de traitements, avec le franchissement du seuil de 4000 traitements début 2026,
- l'élargissement de la base installée grâce à l'ouverture de plusieurs nouveaux centres sur le second semestre 2025,
- les signatures récentes de plusieurs nouveaux contrats dont les installations sont prévues dans les prochains mois,
- un pipeline commercial fortement renforcé, avec plusieurs dizaines de nouveaux centres intéressés par le Sonovein® et en discussions avancées avec les équipes commerciales.

Une présence dans les congrès qui renforce la notoriété et soutient le développement commercial

Theraclion a sensiblement renforcé sa présence dans les congrès scientifiques de référence de son secteur, consolidant ainsi sa notoriété auprès des médecins cibles et la visibilité de Sonovein®. En 2025, sa technologie a été présentée dans 25 congrès internationaux, par 15 intervenants, dans 14 pays. Cette dynamique s'est accélérée dès le premier trimestre 2026, avec cinq congrès majeurs en France, en Italie et aux États-Unis, parmi lesquels le Collège Français de Pathologie Vasculaire, Sclerotherapy and Venous Ablation, CIV World et l'American Venous

Forum. Quatre autres événements de premier plan sont planifiés pour Theraclion sur le deuxième trimestre 2026, dont Vein in Venice, l'European Venous Forum, le Venous Symposium et les International Days of Phlebology. Ces événements jouent un rôle structurant, tant pour asseoir la crédibilité scientifique de la technologie que pour soutenir la dynamique commerciale de Sonovein®, chaque participation contribuant à enrichir le pipeline commerciale avec des dizaines de nouveaux leads qualifiés.

Résultats financiers de l'exercice 2025

En K€	31/12/2025	31/12/2024	Var	Var %
Chiffre d'affaires	1 186	830	356	43%
Issu des ventes d'équipements	342	149	193	129%
Issu de la vente de PPU et consommables	626	484	142	29%
Issu de la vente de services	218	198	20	10%
Subventions	0	141	-141	-100%
Autres produits	1 133	1 191	-58	-5%
Total produits d'exploitation	2 319	2 162	157	7%
Achats de marchandises et var. de stocks	81	1 428	-1347	-94%
Charges externes	3 642	3 228	414	13%
Charges de personnel	3 672	3 357	315	9%
Autres charges opérationnelles	1 298	968	330	34%
Total charges d'exploitations	8 693	8 981	-288	-3%
Résultat opérationnel	-6 374	-6 819	445	-7%
Résultat financier	-154	49	-203	-417%
Résultat non courant	1	30	-28	-96%
Crédit impôt recherche	837	984	-147	-15%
Résultat net	-5 690	-5 757	67	-1%

Les comptes annuels ont été arrêtés par le conseil d'administration du 15 avril 2026.

- **Chiffre d'affaires en progression**

Le chiffre d'affaires 2025 s'élève à 1 186 K€, en hausse de 43 % par rapport à 2024. Cette croissance s'inscrit dans un contexte de base de comparaison pénalisé en 2024 par un ajustement exceptionnel de 680 K€ lié à l'annulation de ventes du système Echopulse.

Les revenus récurrents, représentant environ la moitié du chiffre d'affaires, principalement issus des contrats Pay Per Use, progressent de 29 %, confirmant la pertinence du modèle. Les revenus liés aux services, en hausse de 10%, confirment également cette tendance positive. Pour rappel, un effet de saisonnalité existe sur le chiffre d'affaires associées au PPU, puisque la facturation n'est pas linéaire sur l'année pour un certain nombre de centres, notamment sur l'été.

Cette dynamique témoigne d'une traction commerciale réelle, tout en soulignant l'importance de poursuivre nos efforts pour consolider cette croissance sur le long terme.

- **Maîtrise des coûts et amélioration du résultat opérationnel**

L'exercice 2025 a également été marqué par une gestion rigoureuse des coûts, avec des charges d'exploitation réduites à 8 693 K€, soit une baisse de près de 300 K€ par rapport à 2024.

Pour concilier contraintes de trésorerie et satisfaction de la demande, Theraclion a notamment mis en place un suivi rigoureux des stocks, aligné sur le plan de ventes. Les économies associées ont contribué à compenser les hausses d'autres postes de dépenses, nécessaires à l'atteinte des jalons stratégiques fixés pour 2025.

Ainsi, le résultat opérationnel est en progression de 445 K€ par rapport à l'exercice précédent.

Le résultat financier affiche une perte de 203 K€, qui s'explique principalement par des éléments ponctuels, notamment les intérêts courus non échus liés aux obligations convertibles émises en 2025 ainsi que la réévaluation des comptes en devise de l'exercice précédent, qui a eu un impact positif en 2024, qui ne s'est pas renouvelé cette année.

Le crédit d'impôt recherche reste à un niveau élevé, avec 837 K€ à fin décembre 2025, confirmant l'engagement continu de la Société en faveur de l'innovation.

Enfin, la stabilité de la perte nette à 5 690 K€ par rapport à 2024 montre une résilience opérationnelle, tout en offrant une base solide pour accélérer la croissance future.

Position de trésorerie nette

En k€	31/12/2025	31/12/2024	Var. %
Trésorerie	3 379	4 171	23%
Situation de trésorerie à moyen terme			
Total de la trésorerie et équivalents de trésorerie	3 379	4 171	23%
Emprunts bancaires	-629	-1 292	105%
Position de trésorerie nette	2 750	2 879	5%

Flux de Trésorerie 2025

Au 31 décembre 2025, la trésorerie disponible de Theraclion s'élève à 3,4 M€.

Concernant les flux de financement, la Société a au cours de l'année 2025 :

- Perçu 6,6 M€ grâce à l'émission de deux emprunts obligataires convertibles respectivement d'un montant maximum de 6 millions d'euros et d'un montant de 0,6 millions d'euros. Ce financement par émission de bons d'émission d'obligations



convertibles en actions (les « BEOCA ») a permis la souscription et le versement d'une première tranche de 3,3 M€ au premier semestre et de 3,3 M€ au second semestre.

- Perçu 0,8 M€ au titre de l'exercice de BSA 2023 émis lors de l'augmentation de capital réalisée en juin 2023.

Financement et horizon de financement

Au 31 mars 2026, la trésorerie disponible de Theraclion s'élevait à 1,6 M€. Depuis plusieurs années, la Société bénéficie du soutien continu de ses deux actionnaires historiques, Furui et Unigestion, qui l'accompagnent activement dans le financement de sa stratégie de développement.

Parallèlement, Theraclion poursuit ses efforts afin de mobiliser les ressources nécessaires pour sécuriser sa situation de trésorerie et soutenir la mise en œuvre de son plan d'affaires ambitieux pour les prochaines années, qui prévoit notamment un déploiement commercial aux États Unis, dont le lancement est prévu dès l'obtention de l'autorisation de la FDA.

Dans ce contexte, Theraclion prévoit de procéder dans les prochains jours à une levée de fonds d'un montant cible de 6 M€ pouvant être augmentée dans un second temps d'un montant complémentaire de 2 M€. La Société estime que ce montant global prolongera l'horizon de liquidité de la Société jusqu'à juin 2027 compte tenu des projections actuelles et des prochains projets de développement. Cette opération bénéficie d'ores et déjà de l'engagement ferme de ses actionnaires historiques à hauteur de 4,5 M€ (portant l'horizon de trésorerie à février 2027).

Le rapport financier donnant plus de détail est mis à disposition sur le site de la Société

<https://www.theraclion.fr/investisseurs/>

A propos de Theraclion

Theraclion est une société française de MedTech engagée dans le développement d'une alternative non invasive à la chirurgie grâce à l'utilisation innovante des ultrasons focalisés.

Les ultrasons focalisés de haute intensité (HIFU) ne nécessitent ni incision ni salle d'opération, ne laissent pas de cicatrice et permettent aux patients de reprendre immédiatement leurs activités quotidiennes. La méthode HIFU concentre les ultrasons thérapeutiques vers un point focal interne depuis l'extérieur du corps.

Theraclion développe Sonovein®, une plateforme robotique HIFU pour le traitement des varices, marquée CE sous MDR (UE 2017/745), ayant le potentiel de remplacer des millions de procédures chirurgicales chaque année. À ce jour, Sonovein® est adopté par plus d'une douzaine de centres dans le monde et a été utilisé dans plus de 4,000 procédures. Aux États-Unis, Sonovein® n'est pas disponible encore à la vente.

Basée à Malakoff (Paris), l'équipe de Theraclion est constituée d'environ 35 personnes.



Pour plus d'informations, veuillez consulter le site www.theraclion.com et suivre le compte [LinkedIn](#).

Theraclion est cotée sur Euronext Growth Paris

Eligible au dispositif PEA-PME

Mnémonique : ALTHE - Code ISIN : FR0010120402

LEI : 9695007X7HA7A1GCYD29

Contact Theraclion

Martin Deterre

Directeur Général

contact@theraclion.com